

01

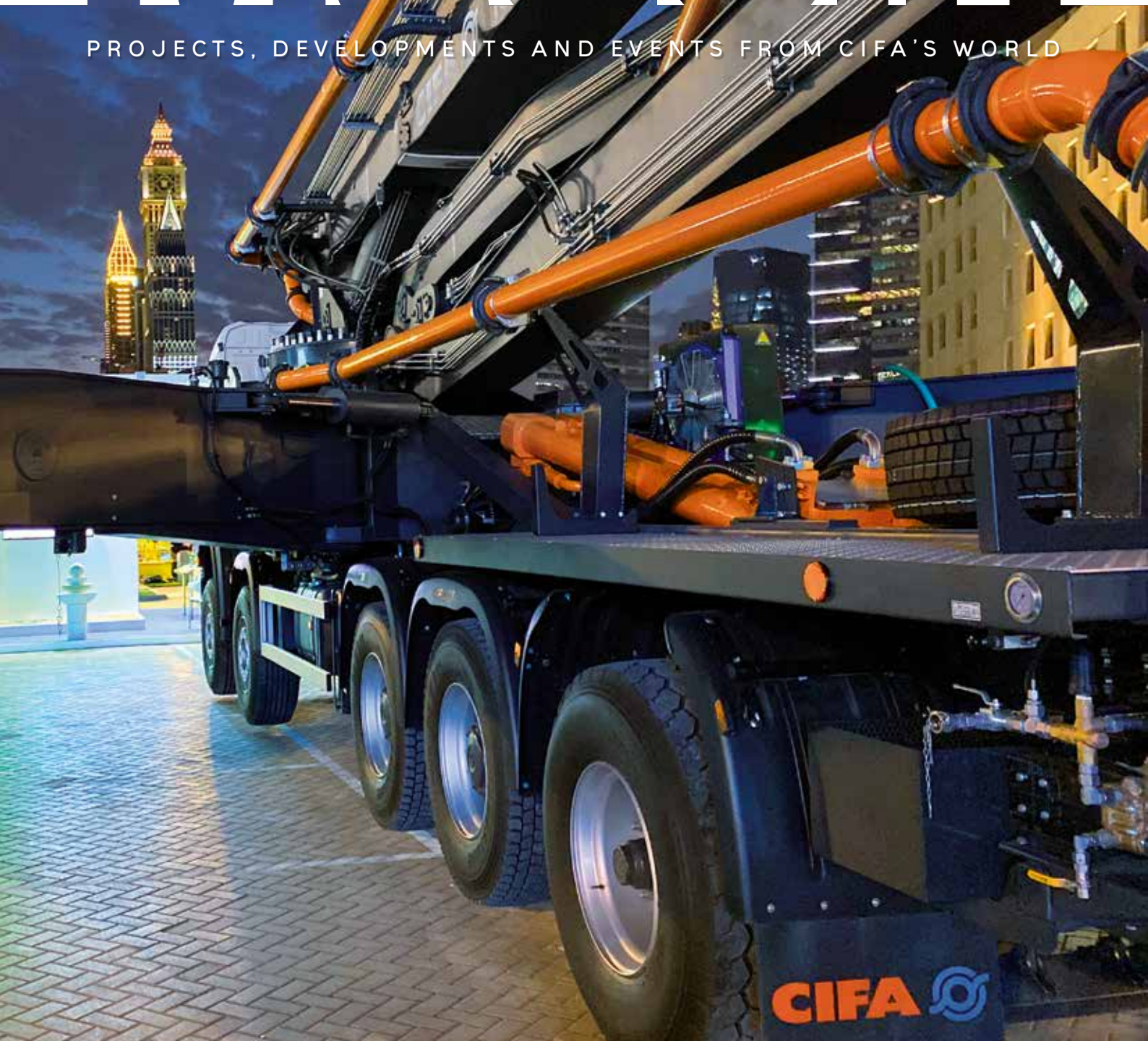
JAN
FEB
2020



Driven by
innovation >>>

Made in

PROJECTS, DEVELOPMENTS AND EVENTS FROM CIFA'S WORLD



Index



COVER STORY

When technology makes work easier
La tecnologia che semplifica il lavoro

P. 02



CIFA UPDATE

CIFA and Valme, the new North American branches
CIFA e Valme, le nuove sedi nordamericane

P. 06



WE ARE DIGITAL

Register on
www.CIFA.com
to receive your digital copy!

WE ARE SOCIAL



INFO

communication@CIFA.com

+39 02 990131

Via Stati Uniti d'America 26
20030 Senago (MI) - Italy



INSIDE NEWS

CIFA People - An Oscar Backstage!
CIFA People - Un backstage da Oscar!

P. 18

Welcome to CIFA!
Benvenuti da noi!

P. 19

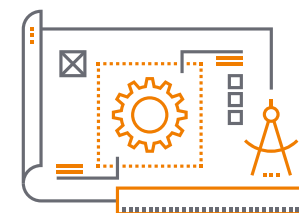


Intro



THE LATEST UPDATES FROM THE CIFA WORLD. STAY TUNED!

*Gli ultimi aggiornamenti dal mondo CIFA.
Rimanete connessi!*



THE MAIN THEME FOR THE 2020: THE LATEST TECHNOLOGICAL INNOVATIONS, AVAILABLE ON TRUCK-MOUNTED PUMPS.

Il tema della rubrica Cover Story che ci accompagnerà per tutto il 2020: le ultime innovazioni tecnologiche disponibili sulle pompe autocarrate.

EN We open the new year with the first Made In issue, with many news. At first, we explain the theme of the Cover Story section that will be the main theme for the 2020: the latest **technological innovations**, available on truck-mounted pumps, aimed at safety and simplification of work, which make CIFA machines even easier to use.

The big news in these first two months regards some strategic business choices that aim to expand specific markets. Through the direct presence of CIFA with the branch in the USA, we want to develop the **Northern America area** (United States and Canada), especially for the truck-mounted pump line; with the agreement with the **TFI company**, however, we want to develop and sell the tunneling product line, a range that is now distributed as TFI-CIFA brand.

We invite you to read all the news and... Enjoy your reading!

IT Inauguriamo questo nuovo anno con il primo numero di Made In ricco di novità. In prima posizione, introduciamo qui il tema della rubrica Cover Story che ci accompagnerà per tutto il 2020: le ultime **innovazioni tecnologiche** disponibili sulle pompe autocarrate, finalizzate alla sicurezza e alla semplificazione del lavoro, che rendono le macchine CIFA ancora più facili da utilizzare.

Le grandi novità in questi primi due mesi riguardano alcune scelte strategiche aziendali che hanno lo scopo di espandere precisi mercati. Tramite la presenza diretta di CIFA con la filiale negli USA, abbiamo l'obiettivo di sviluppare **l'area del Nord America** (Stati Uniti e Canada) soprattutto per ciò che concerne la linea delle pompe autocarrate; con l'accordo con l'azienda **TFI**, invece, collaboriamo nello sviluppo e la commercializzazione della linea di prodotti per il tunnelling, una gamma distribuita con il brand TFI-CIFA.

Le notizie non finiscono qui, vi invitiamo quindi a leggere tutti gli articoli e... Buona lettura!

When technology makes work easier

La tecnologia che semplifica il lavoro

EN In this year's issues of Made In, we will make you discover new technological functions for CIFA vehicle-mounted pumps. We will learn more about the **MBE – Max Boom Extension** – function, which ensures ease of use and helps save time in the worksite, thus ensuring great advantages for both operators and clients.

IT Nei numeri di Made In di quest'anno vi faremo percorrere un viaggio tra le nuove funzioni tecnologiche disponibili sulle pompe autocarrate CIFA. In questo primo appuntamento esploriamo la funzione **MBE - Max Boom Extension**, che porta due vantaggi di particolare interesse per l'operatore e il cliente: la facilità di utilizzo della macchina e il risparmio di tempo in cantiere.

K47H PUMP IS FULL OPTIONAL.
La pompa K47H è full optional.



Before we get to the heart of the matter, let's make a brief introduction to CIFA electronic **Smartronic system**, which allows operators to monitor the functions of the closed-circuit vehicle-mounted pump. Smartronic facilitates operations and collects the information required to **manage the machine's functions in a simple and accurate way**. This software collects and transmits data to provide information on the machine status at all times and autonomously manages the pumping unit, pressure and speed of the motor to optimise performance. **The ASC function** - Advanced Stability Control (standard in the Gold Smartronic version) - **manages the stability of the vehicle-mounted pump** in real-time when the outriggers cannot be fully opened due to lack of space. This smart system maximises the area the boom can reach to cast concrete under safe conditions, slowing down or even stopping the boom's movements before stability is compromised.

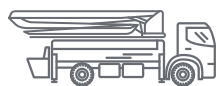
Smartronic®

Prima di entrare nel vivo, è doverosa una sintetica introduzione al sistema elettronico **Smartronic** di CIFA, il cervello grazie al quale è possibile gestire e monitorare tutte le funzionalità della pompa autocarrata a circuito chiuso. Smartronic semplifica le operazioni e raccoglie le informazioni necessarie per **gestire tutte le funzioni della macchina in modo semplice e preciso**. Raccoglie e trasmette i dati per poter informare in ogni momento sullo stato della macchina e dei principali componenti, infatti gestisce autonomamente il gruppo pompante e la pressione e velocità del motore, al fine di ottimizzarne le prestazioni. **La funzione ASC** - Advanced Stability Control (standard nella versione Gold di Smartronic) - **controlla la stabilità della pompa autocarrata** in tempo reale quando gli stabilizzatori non possono essere completamente aperti per mancanza di spazio in cantiere. Il sistema è intelligente e massimizza l'area raggiungibile dal braccio per effettuare il getto di calcestruzzo in sicurezza arrivando a rallentare o anche a fermare i movimenti del braccio prima che si raggiunga una situazione critica di stabilità.

THE ADVANTAGES BROUGHT BY THE NEW FUNCTIONS: SAFETY, TIME-SAVING, EASE OF USE AND USER-FRIENDLY INTERFACE.

I vantaggi delle nuove funzionalità: sicurezza, risparmio del tempo, facilità operativa e interfaccia user-friendly.





The **MBE function** allows the operator to **know the distance the boom can reach horizontally** based on the actual configuration of the outriggers. All this is possible through the display on board the machine. The MBE function allows the operator to know if the cast area can be reached. Without this innovation, the operator would open the boom manually, wasting a lot of time. Once the boom reach has been checked using the MBE function, the operator can open the boom using the remote controller.

Grazie a **MBE** - la funzione che andiamo a esplorare in questo numero - l'**operatore può facilmente conoscere la distanza raggiungibile dal braccio in orizzontale** a seconda dell'effettiva configurazione degli stabilizzatori. Il tutto attraverso il display presente a bordo macchina. La funzione MBE prevede nel vero senso della parola l'apertura del braccio e la conseguente copertura dell'area di getto; senza questa innovazione, l'operatore sarebbe obbligato ad aprire il braccio fisicamente e perdere tempo. Una volta definita la fattibilità del getto grazie alla funzione MBE, l'operatore in seguito può aprire il braccio tramite il radiocomando.



EASE OF USE, TIMESAVING: MBE ADVISES ON THE DISPLAY THE MAXIMUM HORIZONTAL BOOM REACH IN ANY GIVEN SHORTTRIGGER CONFIGURATION.

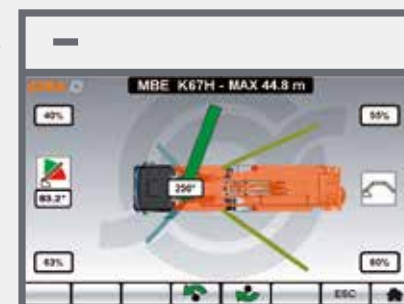
MBE mostra sul display la massima distanza raggiungibile dal braccio in orizzontale in qualsiasi configurazione di apertura parziale degli stabilizzatori (quando gli stabilizzatori possono essere aperti completamente la distanza raggiungibile è pari alla lunghezza in orizzontale del braccio).



01

THE OPERATOR OPENS THE OUTRIGGERS BASED ON THE SPACE AVAILABLE, EVEN WITHOUT LOWERING THE OUTRIGGER FEET.

L'operatore apre la stabilizzazione, a seconda della disponibilità di spazio anche senza abbassare i piedi di stabilizzazione.



BY STARTING THE MBE FUNCTION, THE OPERATOR CAN VIEW THE BOOM'S MAXIMUM REACH, THE RECOMMENDED BOOM CONFIGURATION (ARCH OR "Z") AND THE MINIMUM ANGLE OF THE FIRST SECTION, TO KNOW THE FURTHEST REACHABLE CAST AREA.

Azionando la funzione MBE, l'operatore visualizza sul display in modo facile e intuitivo l'apertura massima del braccio, la configurazione del braccio consigliata (a campana o a Z) e l'angolo minimo della prima sezione così da conoscere la zona di getto più lontana raggiungibile.

02

THE OPERATOR CAN CHOOSE NOT TO OPEN THE BOOM MANUALLY TO UNDERSTAND WETHER THE CAST POSITION REQUIRED CAN BE REACHED OR NOT, SAVING A LOT OF TIME.

Il grande vantaggio risiede nella possibilità dell'operatore di non essere obbligato ad aprire fisicamente il braccio per capire se sarà in grado di raggiungere la posizione di getto richiesta, risparmiando notevolmente il tempo di queste operazioni.

03



04

05



CIFA and Valme, the new North American branches

CIFA e Valme, le nuove sedi nordamericane

EN In February, CIFA launched the new American subsidiary and tailor-made concrete machinery product line for North America at World of Concrete 2020 – Las Vegas.

IT CIFA ha lanciato a febbraio al World Of Concrete 2020 di Las Vegas la nuova filiale americana e la gamma di macchine per il calcestruzzo dedicata al Nord America.

THE CIFA NORTH AMERICA HEADQUARTERS.
La sede di CIFA North America.



CIFA NORTH AMERICA: AN INDUSTRIAL MACHINERY ASSEMBLY PLANT AND CUSTOMER SERVICE CENTER.

CIFA North America: un impianto industriale di assemblaggio delle macchine e servizio di assistenza.

CIFA North America (Yorkville – WI, USA) works as an industrial machinery assembly plant as well as a customer service center. For CIFA customers in the United States and Canada, the local hub will provide service in terms of sales, parts supply, technical support, service support and training with high quality and efficiency.

CIFA North America, con sede negli Stati Uniti a Yorkville, vicino alla città di Milwaukee, comprende un impianto industriale di assemblaggio delle macchine e il servizio di assistenza, rappresentando per i clienti CIFA di Stati Uniti e Canada un hub sul territorio, vicino alle esigenze specifiche locali, in termini di vendita, ricambi, supporto tecnico e formazione. La fiera WOC è stata quindi l'occasione per



MARCO POLASTRI
Sales, AfterSales and Marketing Director of CIFA

EN "North America is of great strategic interest for CIFA, and we aim to increase our market presence in the United States and Canada. Being in the area with a stronger local presence is utmost important in order to provide quality products and service to satisfy the needs of our customers."

IT "Il Nord America è un'area di grande interesse strategico per CIFA, perché puntiamo ad aumentare la nostra presenza negli Stati Uniti e in Canada. Essere presenti sul territorio direttamente con una nostra sede è importante per essere vicini alle esigenze dei clienti."





ROY ALDERSEBAES AND LAURA JAHNKE, SOME CIFA NORTH AMERICA COLLEAGUES.
Alcuni colleghi di CIFA North America, Roy AlderseBaes and Laura Jahnke.



The WOC show was a great opportunity to launch the new US branch office together with the North American product line. On CIFA booth, the K38L was presented as the best-selling CIFA truck mounted pump model among others in North American market. It is a pump with 38-meter boom designed to withstand intensive and long term use, thanks to the structural reliability of the steel components together with strict control during the entire production process.

Solutions such as double thickness pipes with chrome carbide inserts, newly-designed mud-cups will reduce maintenance cost and prolong wear parts lifespan, which are all standard in every CIFA boom pump.

K38L TRUCK-MOUNTED PUMP, AMERICAN VERSION, AT CIFA BOOTH AT WOC2020.

La versione americana della pompa K38L presso lo stand CIFA a WOC2020.



THE K38L WAS PRESENTED AS THE BEST-SELLING CIFA TRUCK MOUNTED PUMP MODEL AMONG OTHERS IN NORTH AMERICAN MARKET.

La K38L: una best seller nel mercato nordamericano.



lanciare la nuova sede e anche la gamma prodotti dedicata al Nord America. Nello stand CIFA, la K38L: una best seller nel mercato nordamericano. È una pompa con braccio da 38 metri progettata per resistere a un uso intenso e a lungo termine, grazie all'affidabilità strutturale dei componenti in acciaio e al controllo rigoroso durante l'intero processo di produzione.

Soluzioni come tubazioni a doppio spessore con inserti di carburi di cromo all'interno dei componenti antiusura sono stati progettati per durare più a lungo, riducendo i costi di manutenzione, e sono standard in ogni pompa autocarrata CIFA.

08

09





Valme also attended the show, with its new branch in USA: Valme North America. It has a production plant in Franksville, Wisconsin, resulting from the need to be closer to the company's American clientele and to promptly meet growing demand with an increasingly fast and efficient service.

The Valme North America stand exhibited various products specifically for the US market such as standard and double-layer pipes, chrome carbide elbows and rubber hoses as well as HD couplings, collars and gaskets, testifying to Valme's recent range expansion, including not only the manufacturing of pipes but also a supply of complete concrete pumping and distribution systems.



Anche Valme ha partecipato alla fiera, tramite la nuova filiale negli Stati Uniti: Valme North America. La scelta di aprire a Franksville, nel Wisconsin, l'impianto di produzione deriva dalla necessità di essere più vicini alla clientela americana e di soddisfare prontamente la domanda crescente con un servizio sempre più rapido ed efficiente.

Lo stand Valme North America ha esposto vari prodotti specifici per il mercato statunitense come tubi standard e doppio strato, curve ai carburi di cromo e terminali in gomma, nonché raccordi HD, collari e guarnizioni, a testimonianza della recente espansione della gamma Valme, che comprende non solo la produzione di tubazioni, ma anche sistemi completi di pompaggio e distribuzione del calcestruzzo.



VALME BOOTH AT WOC2020.
Lo stand Valme a WOC2020.



VALME NORTH AMERICA TEAM.
Il team Valme Nord America.



VALME'S HEADQUARTERS IN USA.
La sede di Valme negli USA.

VALME NORTH AMERICA TO BE CLOSER TO THE COMPANY'S AMERICAN CLIENTELE AND TO PROMPTLY MEET GROWING DEMAND WITH AN INCREASINGLY FAST AND EFFICIENT SERVICE.

Valme North America nasce per essere più vicini alla clientela americana e soddisfare prontamente la domanda crescente con un servizio sempre più rapido ed efficiente.



DAVIDE CIPOLLA Sole Director of VALME

EN "In recent years, Valme has invested a great deal in increasing its production capabilities and pursuing the technological innovation that sets it apart", said Davide Cipolla, Sole Director of Valme. "The American market holds great potential for us, and we are therefore wholeheartedly embracing new opportunities in this area."

IT "Negli ultimi anni, Valme ha investito molto nell'aumentare le sue capacità produttive e nel perseguire l'innovazione tecnologica che la contraddistingue", ha dichiarato Davide Cipolla, Amministratore Unico di Valme. "Il mercato americano ha un grande potenziale per noi e stiamo quindi abbracciando con tutto il nostro entusiasmo le nuove opportunità in questo settore."



CIFA and TFI, a partnership for tunnelling

CIFA e TFI, una partnership per il tunnelling

EN In January, CIFA and Tunnels & Formworks International (TFI) – specialized in the development and design of equipment for tunnelling and bridge construction – signed a partnership for the joint development and marketing of a tunnelling product line, which is distributed by and branded TFI-CIFA.

CIFA and TFI decided to use their shared tunnelling experience and knowhow, specifically regarding traditional formwork solutions and segment moulds for tunnels and formwork solutions for bridges and to tackle the market together with the new TFI-CIFA brand.

TFI is responsible for the sales, the technical side, the production and the after sales services, CIFA brings to the

table its brand, its experience and skill in the industry. CIFA collaborates with TFI supporting product sales with co-marketing activities and its salesforce. The products covered by the TFI-CIFA brand agreement will be able to use CIFA's financial services by Zoomlion Capital, the Zoomlion group captive company.

CIFA continues to supply machinery for underground directly under the CIFA brand, both those on the price list or those that will be developed especially for customer needs.

"At CIFA we are proud of our years of experience in Tunnelling and we have developed technologies and products in the field of concrete formwork that have contributed to the creation of many types of tunnels all over the world: road tunnels, railways, subways and hydraulic works, with a wide range of construction solutions that meet the most diverse needs of construction sites. We also have a solid 90-year market presence", said Davide Cipolla, CEO of CIFA - "We are confident that this know-how, combined with the skills of TFI, will allow us to design a line of products that is capable of responding to specific needs in a constantly evolving market".

"WE ARE DELIGHTED TO HAVE JOINED OUR FORCES WITH CIFA AND WE LOOK WITH GREAT INTEREST UPON THIS JOINT DEVELOPMENT OPPORTUNITY THAT WILL SURELY ALLOW US TO GROW AND BECOME A WORLD LEADER IN THE TUNNELLING SECTOR".

Siamo lieti di aver unito le nostre forze con CIFA e guardiamo con grande interesse a questa opportunità di sviluppo congiunto che permetterà sicuramente di crescere e di diventare leader mondiale nel settore del Tunnelling".

ANTONIO MINOTTI
Chief Executive of TFI



IT Da gennaio CIFA e Tunnels & Formworks International (TFI) - società specializzata nello sviluppo e nella progettazione di attrezzature nel settore del tunnelling e della costruzione di ponti - hanno siglato una partnership per lo sviluppo e la commercializzazione congiunta della linea di prodotti per il tunnelling distribuita con il brand TFI-CIFA.

CIFA e TFI hanno deciso di condividere le proprie esperienze e know how nel settore tunnelling, nello specifico di casseri tradizionali e conci per gallerie e casseri per ponti, al fine di sfruttare al

massimo le sinergie e fornire i migliori prodotti e servizi al mercato.

In base agli accordi siglati, TFI è responsabile della parte commerciale, dell'esecuzione tecnica, produttiva e after sales, mentre CIFA mette a disposizione il proprio marchio, le competenze storiche nel settore collaborando con TFI nella vendita dei prodotti e mettendo a disposizione la propria area commerciale. I prodotti a marchio TFI-CIFA possono avvalersi del servizio finanziario di CIFA, grazie a Zoomlion Capital, la società captive del gruppo Zoomlion.

CIFA continua a fornire direttamente macchinari per Underground a marchio CIFA, già presenti nel proprio listino o da sviluppare ad hoc in funzione delle esigenze dei clienti.

"CIFA vanta una grande esperienza nel Tunnelling e ha sviluppato tecnologie e prodotti nell'ambito delle casseforme per calcestruzzo che hanno contribuito alla realizzazione di gallerie di ogni tipo in tutto il mondo: tunnel stradali, ferroviari, per le metropolitane e per opere idrauliche con un'ampia tipologia di soluzioni costruttive che incontrano le più diverse esigenze dei cantieri, con una presenza sul mercato da oltre 90 anni" - commenta Davide Cipolla, CEO di CIFA - "Siamo certi che questo know-how, unito alle competenze di TFI, permetterà lo sviluppo di una linea di prodotti in grado di rispondere alle specifiche esigenze in un mercato in continua evoluzione".



Big 5, Big Show!

Big 5, una fiera... Big!

EN Last November was held in Dubai The Big 5 trade show, the most important construction fair for Middle East and Africa. The 2019 edition, which celebrated its 40th anniversary, was a success with around 67,000

visitors, 2,500 exhibitors and over 134 participating countries.

The 2019 edition was the occasion to launch the new CIFA K61L pump, an undisputed protagonist who dominated the outdoor plaza of the Dubai World Trade Center.

The Gulf region is a strategic market for CIFA, characterized by demanding users, looking for the latest technologies, quality and reliability of the products. Precisely for this reason it was decided to invest in the event and give a strong message of visibility and presence in this area: an activity that produced the visit of the main Gulf key accounts to the booth and the closing of several deals and the negotiations on important projects.



THE BIG 5 TRADE SHOW 2019: 67,000 VISITORS, 2,500 EXHIBITORS AND OVER 134 PARTICIPATING COUNTRIES.

Big 5 2019: 67.000 visitatori, 2.500 espositori e oltre 134 paesi partecipanti.



SOME OF THE CIFA TEAM AT THE BOOTH.
Alcuni componenti di CIFA presso lo stand.

14

15



STEELTECH K61L PUMP.
La pompa K61L della linea Steeltech.

IT Si è tenuta lo scorso novembre a Dubai il Big 5, la più importante fiera delle costruzioni per il Medio Oriente e l'Africa. L'edizione 2019, che ne celebrava il 40esimo è stata un successo con circa 67.000 visitatori, 2.500 espositori e oltre 134 paesi partecipanti.

L'edizione 2019 del Big 5, è stata l'occasione per lanciare la nuova pompa CIFA, la K61L, una protagonista indiscussa che ha dominato l'outdoor plaza del Dubai World Trade Centre.

La regione del Golfo è un mercato strategico che si caratterizza per utilizzatori esigenti, sensibili alle ultime tecnologie e attenti alla qualità e all'affidabilità dei prodotti. Proprio per questo si è deciso di investire nella manifestazione e dare un forte

messaggio di visibilità e presenza in questo territorio, attività che ha premiato con la visita presso lo stand dei principali key account del Golfo, che ci ha permesso di chiudere diverse vendite ed avviare negoziazioni in progetti importanti.



THE RESULTS: THE SALE OF 5 MACHINES DURING THE EVENT AND MORE THAN 100 VISITS TO THE BOOTH!

I risultati: 5 macchine vendute nel corso della manifestazione e più di 100 visite allo stand!





THE INDOOR BOOTH.
Lo stand interno.

THE K61L HAS BEEN DESIGNED TO WORK IN LARGE CONSTRUCTION SITES, OFFERING HIGH PERFORMANCE, EASE OF USE AND SIMPLE MAINTENANCE.

La K61L è in grado di servire cantieri di grandi dimensioni, offrendo elevate prestazioni, facilità d'uso e una semplice manutenzione.



AFRICA AND MIDDLE EAST DEALER MEETING IN DUBAI.
Il Dealer Meeting Africa e Medio Oriente a Dubai.



AFRICA AND MIDDLE EAST DEALERS.
Il Gruppo dei dealer di Africa e Medio Oriente.



With its 5-section, 60m boom, the K61L has been designed to work in large construction sites, offering high performance, ease of use and simple maintenance. Mounted on a 5-axle truck, the machine is equipped with Smartronic Silver machine management system, which includes a large LCD display providing an intuitive interface to access every feature: pumping unit management, counters, a comprehensive diagnostic system, automatic hopper grid vibration.

During the Big 5, Africa and Middle East Dealer Meeting was also held, attended by over 50 dealers. At this meeting the Dealers were awarded:

- **RAN** (United Arabian Emirates) winner of CIFA Best Performance 2019 Middle East;
- **EDILTECNO** (Algeria) winner of CIFA Best Performance 2019 AFRICA;
- **ADEB** (Ethiopia): winner of CIFA Sale of the longest boom pump in sub-Saharan Africa: 58-meter boom.



AT THE AFRICA AND MIDDLE EAST DEALER MEETING THREE CIFA DEALERS WERE AWARDED.

Nel corso dell'Africa e Middle East Dealer Meeting sono stati consegnati dei riconoscimenti a tre Dealer CIFA.



Con il suo braccio a 5 sezioni da 60m di lunghezza, questa macchina è in grado di servire cantieri di grandi dimensioni, offrendo elevate prestazioni, facilità d'uso e una semplice manutenzione. Montata su camion a 5 assi, la macchina è equipaggiata con il sistema di gestione Smartronic Silver che comprende: un ampio monitor LCD come interfaccia a tutte le funzionalità: gestione del gruppo pompante, contatori, diagnostica completa, vibrazione della tramoggia automatica

Con l'occasione della fiera si è svolto anche l'Africa e Middle East Dealer Meeting cui hanno partecipato oltre 50 dealer, nel corso del quale sono stati consegnati dei riconoscimenti a seguenti Dealer:

- **RAN** (Emirati Arabi Uniti) CIFA Best Performance 2019 Middle East AWARD;
- **EDILTECNO** (Algeria) CIFA Best Performance 2019 AFRICA AWARD;
- **ADEB** (Etiopia) CIFA Sale of the longest pump boom in sub-Saharan Africa AWARD. Per la pompa più lunga venduta nell'Africa sub-Sahariana: una 58 metri.



CIFA PEOPLE - AN OSCAR BACKSTAGE! CIFA People - Un backstage da Oscar!

EN During Christmas time, CIFA People video - shot during the autumn - was presented to the employees in Senago (Milan). The video tells the values and the meaning of working in CIFA, in a fun way, through **the faces and words of those who live it every day**: the "CIFA people".

The shooting involved many employees in the various headquarters; everyone participated with enthusiasm and fun, for this **we want to thank them** and publish some backstage shots of the video.

IT In occasione del Natale, il video CIFA People girato durante l'autunno è stato presentato ai dipendenti della sede di Senago. Il video racconta in maniera divertente i valori e il significato di lavorare in un'azienda come CIFA, attraverso **i volti e le parole di chi la vive ogni giorno**: le persone - "CIFA people", appunto.

Le riprese hanno coinvolto molti dipendenti nelle diverse sedi; tutti hanno partecipato con entusiasmo e divertimento, per questo **vogliamo ringraziarli** e pubblicare alcuni scatti del backstage del video.

THE VIDEO TELLS THE VALUES AND THE MEANING OF WORKING IN CIFA, IN A FUN WAY, THROUGH THE FACES AND WORDS OF THOSE WHO LIVE IT EVERY DAY: THE "CIFA PEOPLE".

Il video racconta in maniera divertente i valori e il significato di lavorare in un'azienda come CIFA, attraverso i volti e le parole di chi la vive ogni giorno: le persone, "CIFA people".



WELCOME TO CIFA! Benvenuti da noi!



MARCO BELLOT
Quality production

EN Marco is a mechanic born in 1994 and an avid "hiker" in the mountains, especially with his dog (a border collie). He arrived at CIFA - Castiglione delle Stiviere offices - after having worked his way up in mechanic workshops and at a company that produces oil hydraulic valves. The strong desire for a change and his personal wish to grow have driven Marco to come work at CIFA in the quality control department, specifically incoming materials for the production of mixers and mixer pumps. Best wishes!

IT Perito meccanico, nato nel 1994 e grande "camminatore" in montagna, soprattutto con il suo cane (un border collie). In CIFA - sede Castiglione delle Stiviere - è arrivato dopo aver fatto la gavetta in officine meccaniche e presso un'azienda che produce valvole oleoidrauliche. La forte voglia di cambiamento e il desiderio di crescere hanno permesso a Marco di svoltare ed entrare al lavoro in CIFA nel controllo della qualità dei materiali in ingresso, destinati alla produzione di betoniere e betonpomphe. Buon lavoro!



MIRKO DE FUSCO
Foreign Subsidiaries Controller

EN Mirko, born in 1988, has been on a career path that is consistent with his studies in Economics. His first work experience was as a consultant for Ernst&Young, an accounting and auditing firm. He then wanted to explore what it could be like to work at a company, no longer as a consultant, but on the inside. So before coming to CIFA he was responsible for reporting and accounting for a chemical company. At CIFA Mirko is the controller for the foreign branches. Economics is not his only passion. He played on a Serie B rugby team for 12 years. Today he says he is "content" when he can go on runs outdoors and in the mountains. Welcome to CIFA!

IT Mirko, nato nel 1988, ha svolto un percorso lavorativo coerente con i propri studi in Economia: le prime esperienze sono state come consulente in uno studio commercialista e revisore in Ernst&Young. Ha voluto poi esplorare la realtà aziendale, non più come consulente, ma dall'interno, per questo prima di arrivare in CIFA si è occupato di reportistica e contabilità in un'azienda chimica. In CIFA è controller delle filiali estere. L'economia non è l'unica sua passione, infatti ha giocato per 12 anni nella serie B di rugby, ma oggi dice di "accontentarsi" di correre su strada e in montagna. Benvenuto in CIFA!



ANDREA GILIOLI
Calculation and Testing
Department Manager

EN Andrea (born in 1985) has a degree in Mechanical Engineering from Milan's Politecnico. He obtained his PhD at the same university, and has experience working in the United States and Norway. After his doctorate he worked as a researcher at the university. Andrea continued his professional career as a Test Engineer and then joined CIFA to manage the TEC as a Calculation and Testing Dept Manager. When he is not at the gym, his favourite pastime is hanging out with Ax, his Dogo Argentino.

IT Andrea (classe 1985) è laureato in Ingegneria Meccanica presso il Politecnico di Milano. Ha conseguito presso la stessa università il dottorato di ricerca, facendo esperienze negli Stati Uniti e in Norvegia. Dopo il dottorato ha lavorato come ricercatore presso l'università. Ha proseguito il suo percorso professionale come Test Engineer per poi arrivare in CIFA con il compito di gestire il TEC come Calculation and Testing Dept Manager. Quando non va in palestra, il suo passatempo preferito è stare con il suo cane Ax, un dogo argentino.

WE FOCUS ONLY ON THE BEST TALENTS TO BECOME GREAT TOGETHER.

Puntiamo solo sui migliori talenti per diventare grandi insieme.

THE LIGHTEST 47-METER PUMP IN THE WORLD, WITH CARBON TECHNOLOGY.

K47H

+20% STRONGER
+25% LIGHTER
+20% LONGER



Come and visit us at

SaMoTer

Hall 9 D7-E8

Carbotech series is the top of the range: models with complete configuration as standard, 360° electronics management with control over the pumping unit, stabilization and operating parameters.

Safety and control in a very easy way.

CIFA 
A ZOOMLION COMPANY

ph: +39.02.990131
info@cifa.com



www.cifa.com

DRIVEN BY INNOVATION